

リ・プロダクツ

2018年はリ・プロダクツ（大津市、高奥要輔社長）にとって「ロボット元年」となった。ショッピングセンターなどの清掃業務を請け負う同社は、清掃スタッフの確保が難しくなったことから掃除ロボットを導入。同時に、掃除ロボットのニーズ拡大を見据えて法人向けレンタルサービス事業も始めた。人手不足の拡大を背景に事業は着実に成長。今や掃除ロボットは、同社にとってなくてはならない存在だ。

（京都・新庄悠）

リ・プロダクツでは、トは高かつたが、今から使い方を把握しておきたい。関西や北陸、首都圏で、約700人の清掃スタッフが、ショッピングセンターやオフィスビルの清掃を行っている。従来使用していた、人が運転する床洗浄機をソフトバンクロボティクス（東京都港区）の自動床洗浄ロボット「RS26」に置き換えた。最初に清掃工団を作成、清掃ルートを記憶させ、次回以降はスタートボタンを押すだけで清掃ルートを自律走行する。今では10台が現場で活躍している。導入当初は、安全性やセキュリティーの観点から顧客の理解を得るのも一苦労だったという。高奥社長は「ロボッ

トと働く

法人清掃 レンタル参入

スタッフ派遣と二刀流

業に応用している。法人向けレンタルサービス事業は現在、工場などの大規模施設向けに2機種、オフィス

や飲食店などの中小規模向けに4機種の床用

掃除ロボットを開発。ス

や飲食店などの中小規

現場で使用しているノ

背景には、掃除ロボッ

トの需要増だけではな

く「いざれ人が清掃す

る需要が減っていくか

めたもう一つの理由を

振り返る。

た、人が運転する床洗浄機をソフトバンクロボティクス（東京都港区）の自動床洗浄ロボット「RS26」に置き換えた。最初に清掃工団を作成、清掃ルートを記憶させ、次回以降はスタートボタンを押すだけで清掃ルートを自律走行する。

今では10台が現場で活躍している。導入当初は、安全性やセキュリティーの観点から顧客の理解を得るのも一苦労だったという。高奥社長は「ロボッ

トは高かつたが、今から使い方を把握しておきたい。関西や北陸、首都圏で、約700人の清掃スタッフが、ショッピングセンターやオフィスビルの清掃を行っている。従来使用してい

た、人が運転する床洗浄機をソフトバンクロボティクス（東京都港区）の自動床洗浄ロボット「RS26」に置き換えた。最初に清掃工団を作成、清掃ルートを記憶させ、次回以降はスタートボタンを押すだけで清掃ルートを自律走行する。

今では10台が現場で活躍している。導入当

初は、安全性やセキュリティーの観点から顧客の理解を得るのも一苦労だったとい

う。高奥社長は「ロボッ

トは高かつたが、今から使い方を把握しておきたい。関西や北陸、首都圏で、約700人の清掃スタッフが、ショッピングセンタ

ーなどでの清掃業務を請け負う同社は、清掃スタッフの確保

が難しくなったことから掃除ロボットを導入。同時に、掃

除ロボットのニーズ拡大を見据えて法人向けレンタルサ

ービス事業も始めた。人手不足の拡大を背景に事業は着実に成長。今や掃除ロボットは、同社にとってなくてはならない存在だ。

スタッフ派遣と二刀流

ウトや家具を変更し、各メーカーの新製品が出ると入れ替えて、使

い方や耐久性などを検

証している。

本社では1~5階の各フロアに1台ずつ導

入し、1日1~2回清

掃を行う。これまで

当番制で、各階を約2

時間かけて掃除機がけ

などをしていたが、導

入後は人手の清掃は階

段だけとなり、15分程

度で済むようになっ

た。

当番制で、各階を約2

時間かけて掃除機がけ

などをしていたが、導

入後は人手の清掃は階

段だけとなり、15分程

度で済むようになっ

た。